

## Communiqué de presse

### Panasonic et HL2D annoncent un partenariat de distribution

Paris, le 04 mars 2009 – Panasonic PBX, la division Télécommunications Professionnelles de Panasonic, annonce son accord de partenariat avec HL2D, distributeur grossiste spécialisé dans les solutions IP commercialisées par le canal « intégrateurs ». L'objectif des deux partenaires est la mise en place d'une dynamique commerciale commune autour de la dernière plate-forme NCP.

Confirmant le succès de la plate-forme NCP (Network Communication Platform), **Panasonic et HL2D décident d'officialiser leur partenariat de distribution**. Pour accompagner cette mise au catalogue de la gamme Panasonic, un **programme de road shows communs, des outils d'aide à la vente et des actions verticales métier** sera mis en place.

D'après **Laurent Poirot, Directeur Commercial Panasonic France**, la solution NCP, solution nativement IP pour entreprises de 4 à 100 postes, apporte au marché une offre correspondant aux attentes des intégrateurs data. C'est sur ce point de vue convergent que l'idée d'une collaboration entre Panasonic et HL2D est née.

Il explique : « *Cet accord offre la possibilité d'accroître nos ventes, au-delà de notre canal de distribution traditionnel avec lequel il est parfaitement complémentaire. Nous apportons ainsi aux intégrateurs data un produit riche, évolutif et fiable* ». Il ajoute : « *Nous avons été séduits par le dynamisme commercial, les compétences techniques ainsi que les capacités logistiques de HL2D...Nous avons ensemble d'excellentes perspectives de business, même dans cette période difficile* ».

HL2D compte plus de 150 revendeurs actifs, une présence commerciale nationale ainsi qu'un centre de formation et de support. L'intégration du NCP au catalogue permet désormais au distributeur de compléter idéalement son offre de solutions allant jusqu'à 100 postes. Initié en septembre dernier à l'occasion du lancement officiel du NCP sur le marché, le contact avec Panasonic a donné lieu à une phase d'étude, tests et validation, préalable au référencement de la solution.

**Jehan Philippe Leroy, président et fondateur de HL2D**, indique : « *Le NCP permet de proposer à nos clients non seulement une solution intégrant des solutions applicatives plus riches, par exemple en terme de software de taxation, mais également une offre adaptée à certains besoins métiers, tels que le secteur de l'hôtellerie ou encore celui des centres d'appel* ».

Avant de conclure : « *La gamme NCP a déjà reçu un écho très favorable auprès de notre réseau. Nous sommes actuellement en phase de croissance et recrutement, et ambitionnons raisonnablement d'atteindre 350 revendeurs actifs d'ici 3 ans* ».

#### Plus de renseignements sur Panasonic PBX

Panasonic Communications Solutions Europe commercialise en France des équipements et solutions applicatives au service des communications professionnelles. L'offre est composée de gammes répondant aux besoins de communication, d'accueil et de mobilité des entreprises mono et multi-sites de 4 à 2000 postes. Selon le profil du site utilisateur, les technologies employées sont traditionnelles, mixtes ou totalement IP. En France, elle commercialise ses produits au travers d'un réseau de distributeurs spécialisés présents sur tout le territoire. Plus d'informations au sujet de Panasonic : [www.panasonic.fr/](http://www.panasonic.fr/)

#### Plus de renseignements sur HL2D

Créé en 2003 par Jehan-Philippe Le Roy, ancien directeur des ventes indirectes de France Télécom, HL2D est un distributeur spécialisé dans la convergence IP : Vidéo – Téléphonie – Communication Unifiée – Mobilité - Sécurité. Avec près de 150 partenaires intégrateurs, HL2D atteint en 2008 un chiffre d'affaires de 4 millions d'euros. Pour l'année 2009, HL2D affiche des ambitions importantes et grâce à une levée de fonds fin 2008 se donne les moyens de les réaliser. La société tire sa force de la qualité de l'accompagnement technique qu'elle prodigue à ses partenaires : En avant-vente comme en services après-vente : maintenance, audit, support... Pour en savoir plus : [www.hl2d.com](http://www.hl2d.com)

<b>Contacts presse</b> Agence HardCom, Groupe Nazca Maryline Jean Relations presse Tel: +33 130 159 998 Email: <a href="mailto:maryline@hardcom.com">maryline@hardcom.com</a>	Panasonic PBX Valérie Poret Trade marketing Communications Solutions Europe Panasonic France SAS Tel: +33 1 5593 4478 Email: <a href="mailto:Valerie.Poret@eu.panasonic.com">Valerie.Poret@eu.panasonic.com</a>	HL2D Catherine Beaufils Responsable marketing Tel: +33 1 70 70 46 51 Email: <a href="mailto:cbeaufils@hl2d.com">cbeaufils@hl2d.com</a>
--	---	--