

VoIP : séduire les PME

HL2D, grossiste de solutions VoIP et DSL pour les entreprises a créé une mallette VoIP à destination des revendeurs. L'objectif est de permettre aux TPE et PME de tester la VoIP pour que les freins à l'adoption tombent d'eux-mêmes. Cette mallette est composée d'un IPBX Quadro 2x Epygi, d'un téléphone IP Thomson 2030 ou Swissvoice IP 10 ou le Wi-Fi Phone F3000 d'UTStarcom, un CD d'évaluation du Softphone Quadro Call Manager Epygi et 3 comptes SIP préconfigurés avec numéros d'appel avec indicatifs standard.

- Source : Silicon (18 septembre 2006)