



## DISTRIBUTION

# xDSL + VoIP = HL2D

**A**vec plus de quinze mille ports xDSL déployés à ce jour, HL2D a développé des partenariats avec des intégrateurs spécialisés tels qu'IS Telecom, Amec Spie ou Arche. De plus, le distributeur propose aujourd'hui des solutions allant des passerelles VoIP ou de l'IPBX aux équipements de téléphonie (boîtier ATA, téléphones IP). Début septembre, HL2D annonçait la signature de six nouveaux contrats de distribution, gonflant de façon significative son catalogue de produits. Parallèlement, le grossiste devenait partenaire de l'Union des métiers et



D.R.

**Jehan-Philippe Le Roy,**  
fondateur de HL2D.

des industries de l'hôtellerie (UMIH), en référencant une solution *hot spot* de Netopia dans

la centrale d'achat du syndicat. Grâce à cet accord, HL2D touche désormais plus de vingt mille professionnels répartis sur tout le territoire. «*Nous offrons une réelle valeur ajoutée aux produits de nos partenaires, conclut Jehan-Philippe Le Roy, son fondateur. D'une part, nous les packageons pour en faire une offre complète allant des postes IP aux routeurs, par exemple. D'autre part, nous assurons un suivi de nos revendeurs, en les formant pendant plusieurs jours sur chaque nouvelle offre que nous mettons en place.*»

Eddy Dibar